

Wer ist das Existenzgründungsbüro - EGB

Das Existenzgründungsbüro ist Teil der Unternehmensberatung Henzgen & Schommer, welches Existenzgründer auf dem Weg in die Selbstständigkeit wesentliche Hilfestellungen geben möchte. Henzgen & Schommer besitzt seit über 20 Jahren erfolgreiche Beratungserfahrung mit Existenzgründern.

Durch diese langjährige Erfahrung sind die Berater in der Lage, Schwachstellen von Existenzgründungsvorhaben schnell zu erkennen und gemeinsam mit den Existenzgründern nach Lösungen für deren Schwierigkeiten auf dem Weg in die erfolgreiche Selbstständigkeit zu suchen. Falsche Einschätzungen von Markt und Umfeld und unzureichende Finanzierungskonzepte sind oft Gründe, warum Existenzgründer nicht den Erfolg haben, den sie sich von ihrem Vorhaben versprechen. Aus diesen Gründen wird gemeinsam mit dem erfahrenen Berater ein Konzept für den erfolgreichen Schritt in die Selbstständigkeit erarbeitet. Von der Idee über die Eingangsberatung, die Realisierungsberatung und der späteren Potenzialentwicklung werden alle Schritte in die Selbstständigkeit begleitet.

Nutzen Sie diese Unterstützung und Beratung durch Henzgen & Schommer, damit auch Ihr Weg in die Selbstständigkeit ein erfolgreicher Weg ist.

Qualitätsmanagement nach:



Wir klären gemeinsam Ihre Fragen

- Ist meine Idee marktfähig?
- Wie finanziere ich mein Unternehmen?
- Wie erreiche ich potentielle Kunden?
- Wie kalkuliere ich meinen Stundenverrechnungssatz und meinen Gewinn?
- Welche Marketing-Strategie ist erfolgreich?
- Was muss ich an rechtlichen Fragen beachten?
- Welche öffentlichen Mittel und Zuschüsse kann ich bekommen?
- Wie gehe ich mit Banken und Behörden um?

Unterstützung, Betreuung und Optimierung
auf dem Weg in die und während der
Selbstständigkeit



Henzgen & Schommer Existenzgründungsbüro

HENZGEN | SCHOMMER
consult GmbH

Existenzgründungsbüro

Henzgen & Schommer consult GmbH
Unternehmensberatung
Lohmannstraße 27
56626 Andernach
Telefon 02632.9890-40
Telefax 02632.9890-840
consult@henzgen-schommer.de
www.henzgen-schommer.de

Beratung im Vorfeld der Selbstständigkeit

Eingangs- und Realisierungsberatung:

- Bestandsaufnahme über die aktuelle Situation auf dem Weg in die Selbstständigkeit
- Klärung der sachlichen und fachlichen Voraussetzungen zur Realisierung des Vorhabens
- Informationen über die Möglichkeiten der persönlichen Risikoversorge in der Selbstständigkeit
- Abklärung der Inhalte für ein aussagefähiges Existenzgründungsexposé
- Abklärung der Fördermöglichkeiten durch die Bundesagentur für Arbeit
- Information über Antragspflichtversicherung für Selbstständige

Realisierungsberatung:

- Unterstützung bei der Erstellung eines professionellen Businessplans
- Hilfestellung bei der Kosten- und Ertragsplanung
- Unterstützung bei der Durchführung einer Marktanalyse und der Erstellung einer Marketingkonzeption
- Hilfestellung bei der Ermittlung eines Werbebudgets und Aufstellung eines Werbeplans
- Anleitung zur Erstellung einer Investitionsplanung und Beratung bezüglich der optimalen Finanzierungsalternativen
- Gemeinsame Vorbereitung von Bankgesprächen hinsichtlich Sicherheitenauswahl und Strategie für dieses Gespräch
- Prüfung der Stärken und Schwächen des Existenzgründungsvorhabens

Beratung während der Selbstständigkeit

Coaching Analysephase

- Sichtung der bisher vorliegenden Unterlagen mit dem Teilnehmer; eventuelle Nachforderung von bisher nicht eingereichten Unterlagen
- Abstimmung Zeitablauf
- Persönlichkeitsanalyse
- Analyse der bisherigen betriebswirtschaftlichen Zahlen des vorherigen und des aktuellen Wirtschaftsjahres
- Überprüfung der wirtschaftlichen Situation und personenbezogener Bericht zur Einkommensermittlung / Wirtschaftlichkeitsprüfung
- Durchführung von Korrekturen auf Basis der aktuellen Bestimmungen der ALG-II-Verordnung
- Besprechung der Ergebnisse der Wirtschaftlichkeitsprüfung mit dem Kunden
- Heranführung an den Arbeitsmarkt nach entsprechender Analysephase
- Feststellung der persönlichen und fachlichen Eignung zur Führung des Unternehmens. Hier werden unsere erfahrenen Berater insbesondere die unternehmerische Qualifikation des Kunden feststellen, bzw. prüfen und die bisherige Geschäftstätigkeit beleuchten. Weiter wird aus den Beratungsgesprächen die Motivation und der Einsatz des Kunden für seine Selbstständigkeit ersichtlich
- Analyse der Entwicklungspotentiale des Unternehmens auf Basis von Marketingstrategien und Beschreibungen der zukünftig geplanten Aktivitäten
- Ergebnis: Entscheidung über die weitere Vorgehensweise in der Potenzialentwicklung

Coaching Potenzialentwicklung

Die Potenzialentwicklung bei der Begleitung des Unternehmers kann sich in Abhängigkeit von den Ergebnissen der Analysephase sehr unterschiedlich gestalten.

Nachdem die Analysephase erste Handlungsoptionen und Anregungen für die Verbesserung der Wirtschaftlichkeit des Unternehmens gezeigt hat, werden gemeinsam mit dem Teilnehmer konkrete Handlungsanweisungen und Schritte zur Realisierung der Optimierungspotenziale festgehalten.

Die zu erledigenden Schritte werden zusammen mit einem Termin, bis zu dem sie erledigt werden sollen, in einer To do-Liste festgehalten. Zusätzlich erfolgt eine konkrete Zielvereinbarung für den Zeitraum bis zum nächsten Gesprächstermin. Berater und Teilnehmer unterzeichnen die To do-Liste und Zielvereinbarung als Ausdruck der gemeinsamen Festlegung auf die Maßnahmen und zu deren verbindlichen Vereinbarung.

Im weiteren Verlauf der Begleitung werden die Ergebnisse der vorgenommenen Maßnahmen laufend überwacht und die Einhaltung der vereinbarten To do's dokumentiert.

Nach dem individuellen Bedarf des Unternehmers werden weitere Optimierungsmöglichkeiten erarbeitet und die Umsetzung begleitet. Weiter werden mit dem Kunden die Auswirkungen der bisher ergriffenen Maßnahmen besprochen.

Im nächsten Schritt werden gemeinsam alle Maßnahmen überprüft, die zu einer höheren Kundenzahl führen können. Hier werden verschiedene Formen von Werbemaßnahmen ebenso erörtert wie Kooperationen o.ä.